



GEDORE ESSENTIALS

**DREMOMETER SET
8563-N-05**

Der Drehmomentschlüssel 3/4", mit Verlängerungsrohr, von GEDORE mit Prüfzertifikat nach DIN EN ISO 6789:2017 bietet einen kontrollierten Schraubenanzug von 155 bis 760 N·m und dient als optimales Antriebswerkzeug für Steckschlüsselsätze. Die einfach zu bedienende und am Griffende zu fixierende Drehmomenteinstellung ermöglicht ein **präzises Arbeiten**.

Wiederholgenau und präzise - dank **Nonius-Skala** mit Lupe und einer 1/10-Anzeige, an denen sich der eingestellte Drehmomentwert auf einen Blick ablesen lässt.

Kontrolliertes Anziehen mit feststehendem 3/4" Abtrieb in Verbindung mit rechtslaufender 3/4" Aufstecknarre.

Mit einer Auslösegenauigkeit von +/-3% **Toleranz** vom eingestellten Skalenwert, liegen GEDORE DREMOMETER damit über den Anforderungen der DIN EN ISO 6789-2:2017 von +/-4%.

€729,00
€874,80 inkl. USt.

100TH
ANNIVERSARY
1919 - 2019



**LOHNENDE
INVESTITION**

Den Mut, sich selbstständig zu machen, kann man nicht kaufen. Herbert Schwarz lebt im idyllischen Mühlviertler Oberneukirchen und hatte diesen Mut vor über 30 Jahren. Mehrere große Investitionen und Zubauten später ist mit Gerald Schwarz die zweite Generation am Sprung, die Möbeltischlerei in die Zukunft zu führen. Mit insgesamt fünf Leuten bedient der Meisterbetrieb individuelle Wünsche in den Wohnbereichen der Kunden. Mit der neu gekauften HOMAG Plattensäge Sawteq B 300 ist der hauseigene Maschinenpark nun vollständig.

Fotos: Robert Stöttner, SCH/A.Prammer



Bei den individuellen Maßanfertigungen wird großer Wert auf Design und Qualität gelegt. Kundenorientierung und Flexibilität zeichnen den Meisterbetrieb seit Jahrzehnten aus und sind die Grundlage des Erfolges.



sind sehr zufrieden mit den Schachermayer Dienstleistungen. Wenn ich am Vortag etwas bestelle, habe ich es am nächsten Morgen“, freut sich Herbert Schwarz über den umfangreichen Schachermayer Service.



Hochmoderne Bedienung ermöglicht die effiziente Umsetzung von Projekten.

Als sich Herbert Schwarz 1984 ins kalte Wasser stürzte, war noch nicht abzusehen, wohin die Reise geht. Hochmotiviert und gut vernetzt, startete er mit kleiner Kapazität, aber voller Träume und Tatendrang. Mit einigen guten Aufträgen aus der Region fasste er Fuß und machte sich einen Namen. Mit höchsten Qualitätsansprüchen und überzeugendem Design wurde auch die Branche aufmerksam und die Dinge begannen sich zu verselbstständigen. Langsam, aber sicher mussten mehr Maschinen angeschafft werden, um die Arbeitsabläufe zu optimieren. Vor allem mehr selbst produzieren zu können beziehungsweise weniger fremdvergeben zu müssen, war der Plan. Mit der 2001 gekauften MARTIN Schwenkfräse T26 vertraute die Tischlerei Schwarz das erste Mal auf die Expertise und die Qualität von Schachermayer. Die Bindung zum Unternehmen entwickelte sich über die Jahre ebenfalls sehr positiv, sodass mittlerweile auch alle Beschläge und viele Kleinteile regelmäßig ins schöne Mühlviertel geliefert werden. „Wir



Die MARTIN Schwenkfräse T26 von Schachermayer hat Herbert Schwarz schon 2001 in seinen Maschinenpark integriert.

Strategische Maßnahmen

Der Kauf einer Großmaschine, wie der HOMAG Plattensäge Sawteq B 300, ist natürlich für kleinere Unternehmen eine Investition, die wohl überlegt sein möchte. „Wir haben uns nach einiger Überlegung für diese Investition entschieden, da wir bedeutend effizienter arbeiten können und auch technisch am neu-

esten Stand sein möchten. Mit unserer neuen Plattensäge werden viele Arbeitsprozesse vereinfacht und somit verkürzt. Dies bringt uns Zeit für andere Dinge, die wir dadurch auch selbst machen und somit nicht nur die Wertschöpfung sondern auch die Effizienz erheblich steigern“, ist Herbert Schwarz von der neuen Anlage begeistert. Investitionen wie diese, sind gerade bei kleineren Unternehmen oftmals ein großer Meilenstein in der Produktion – mit ungeahnten Möglichkeiten. Lieferung, Aufstellen, Justierung und Service der Maschine wurden dabei gemeinsam von Schachermayer und HOMAG Technikern übernommen.

Flexibel & individuell

Obwohl der Familienbetrieb natürlich sein Kerngeschäft im Bereich Möbeltischlerei hat, sind die meisten Anfragen so individuell und einzigartig, dass es großer Flexibilität bedarf, um den Kundenwünschen dauerhaft gerecht werden zu können. Auch der Trend zu Massivholz gewinnt in den letzten Jahren immer mehr an Bedeutung. „Um im harten Konkurrenzkampf der Tischlereibetriebe bestehen zu können, ist es wichtig, nicht nur die Trends zu erkennen, sondern auch technologisch am neuesten Stand zu bleiben“, ist Herbert Schwarz überzeugt.



Mehr Informationen

Johannes Dollentz

Verkäufer im Außendienst

T +43 664-5011113

E johannes.dollentz@schachermayer.at

Kontakt Maschinenteam

T +43 732-6599-1437

E maschinenholz@schachermayer.at

Kontakt Tischlerei Schwarz

web schwarz-design.at